

CASE FLEKSIBEL ROBOTLØSNING TIL DANISH AGRO



Hos Fisker Skanderborg oplever man en stigende interesse for pakkelinjer med en integreret, fleksibel robotløsning. Således også fra grovarekoncernen Danish Agro, hvortil Fisker har leveret en fuld pakkelinje til træpiller.

Den danske grovarekoncern Danish Agro er ejet af 12.000 landmænd og beskæftiger ca. 4.000 medarbejdere. Koncernen beskæftiger sig hovedsageligt med salg af foderblandinger, råvare- og vitaminforblandinger, gødning, planteværn, såsæd, maskinhandel og energi samt køb af afgrøder fra landbruget.

Fleksibel pakkelinje til træpiller

Som en del af koncernens produktpalette sælges træpiller i høj kvalitet og med høj brandværdi. Pillerne leveres løst, i bigbægs eller småsække. En enkelt sæk indeholder 25 kg, og der kan være 26 sække på en palle.

I samarbejde med Ingeniørvirksomheden SvoTec har Fisker leveret og installeret en fuld pakkelinje til pakning af træpillerne. Pakkelinjen har en kapacitet på omkring 500 sække i timen. Linjen har flere tilførselslinjer, og kan derfor anvendes til flere forskellige produkter. Herudover er integreret en printløsning til print på sækkene.

Fiskers Robot Palletizer

I løsningen til Danish Agro er desuden indarbejdet en Fisker Robot Palletizer løsning, som øger produktiviteten i løsningen væsentligt. Fisker har gennem årene leveret over 50 anlæg til pakning af træpiller. Det har givet solide erfaringer omkring hele det logistiske flow i forbindelse med håndteringen af pillerne og danner baggrund for, at Fisker dag kan tilbyde en løsning, som enkelt og effektivt pakker hele paller med træpiller i plast klar til videre forsendelse.

Fuld gang i indkøringen

Hos Danish Agro er der fuld gang i indkøringen af det nye anlæg. "Det tager naturligvis en del tid at få indkørt det nye anlæg. Det er også nyt for os at skulle samarbejde med robotter, og vi skal have det hele op-

timeret," siger operatør Frank fra Danish Agro. "Når vi har spørgsmål eller brug for direkte guidning i forhold til brugen af anlægget, kontakter vi Fisker direkte, og de er hurtige til at guide os over telefonen."

Øget interesse for robotløsninger

Vi oplever helt generelt en stigende interesse for robotløsninger," siger salgsdirektør Peter M. Henningsen fra Fisker. "Vi importerer selv NACHI robotter fra Japan og bygger efterfølgende en løsning op omkring robotten tilpasset kundens behov. Vi har netop præsenteret en ny software til robotterne (FlexGui), udviklet af automationsfirmaet PPM fra Norge i samarbejde med Fisker og NACHI. Denne nye software forenkler opbygningen af det rette interface til arbejdet med robotten – også for uerfarne brugere. Så alt i alt styrker vores løsninger med integreret robot nu i endnu højere grad vores kunders produktivitet, hvilket mange efterspørger."